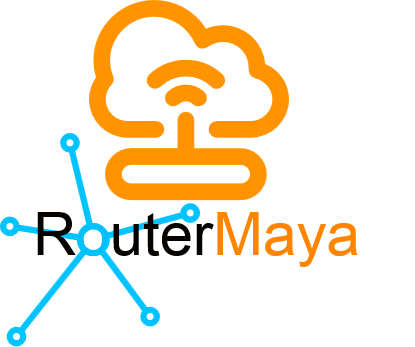
**Business Plan**

**RouterMaya®**

**Disusun oleh:**

Jeffry Angtoni

*Technology Researcher*

 Jl. Budi Raya No. 100, Jakarta Barat, 11530

 +62-87807265151

 sales@routermaya.com

DAFTAR ISI

[DAFTAR ISI 1](#_Toc466931279)

[RINGKASAN EKSEKUTIF 3](#_Toc466931280)

[LATAR BELAKANG perusahaan 5](#_Toc466931281)

[1.1 Data Perusahaan 5](#_Toc466931282)

[1.2 Biodata Pemilik 5](#_Toc466931283)

[analisis pasar dan pemasaran 7](#_Toc466931284)

[2.1 Produk / Jasa yang Dihasilkan 7](#_Toc466931285)

[2.2 Gambaran Pasar 7](#_Toc466931286)

[2.3 Target Pasar 7](#_Toc466931287)

[2.4 Trend Pasar 7](#_Toc466931288)

[2.5 Proyeksi Penjualan 7](#_Toc466931289)

[2.6 Strategi Pemasaran 7](#_Toc466931290)

[2.7 Analisis Pesaing 7](#_Toc466931291)

[2.8 Saluran Distribusi 7](#_Toc466931292)

[analisis produksi 9](#_Toc466931293)

[3.1 Proses Produksi 9](#_Toc466931294)

[3.2 Bahan Baku dan Penggunaannya 9](#_Toc466931295)

[3.3 Kapasitas Produksi 9](#_Toc466931296)

[3.4 Rencana Pengembangan Produksi 9](#_Toc466931297)

[Analisis keuangan 11](#_Toc466931298)

[4.1 Strategi Sumber Pendanaan Usaha 11](#_Toc466931299)

[4.2 Proyeksi Keuangan 11](#_Toc466931300)

[4.3 Analisa Kelayakan Usaha 11](#_Toc466931301)

[4.4 Analisa Keuntungan 11](#_Toc466931302)

RINGKASAN EKSEKUTIF

Usaha yang kami jalankan merupakan suatu jasa penyewaan (*renting*) *router* berbasis cloud. Kami memilih usaha tersebut karena masih minimnya penggunaan teknologi router berbasis cloud yang ada di Indonesia. Berdasarkan hasil analisa kami, hingga saat ini jumlah provider yang menyediakan jasa router virtual masih bias dihitung dengan jari. Tantangan terbesar dari suatu perusahaan yang membutuhkan ketersediaan jaringan mereka adalah bagaimana mencapai tingkat *availability* yang tinggi dengan menggunakan perangkat router berbiaya rendah. Dengan adanya layanan router virtual ini diharapkan dapat memangkas jumlah cost yang besar dalam penyediaan router suatu jaringan komputer perusahaan tersebut. Router yang kami sediakan merupakan router virtual sehingga secara fisik router tersebut tidak ada, tetapi secara logika (*software*) router tersebut ada. Layanan router virtual tersebut dapat dikontrol dari berbagai gadget, PC, ataupun notebook melalui portal web yang kami sediakan.

Fitur-fitur dari layanan kami, yakni mendukung semua OS untuk kebutuhan routing, seperti OpenBSD, FreeBSD, BSDRP (BSD *Routing Project*), VyOS, dan Mikrotik CHR (*Cloud Hosted Router*). Kami juga menyediakan lisensi untuk beberapa OS jika dibutuhkan, seperti Mikrotik CHR. Layanan router kami juga dapat dijadikan sebagai *backup router* untuk *fail-over*, ataupun sebagai *load-balancer* pada jaringan anda. Tidak hanya itu, kami juga mengijinkan *private tunneling*, seperti VPN (*Virtual Private Network*) untuk menjangkau seluruh cabang dari suatu instansi perusahaan. Router virtual kami juga dapat dijadikan sebagai firewall, sehingga Anda dapat dengan mudah mengontrol *access-list* (ACL) ataupun melakukan filter berbasis protokol dan no. port jaringan anda. Ada juga fitur opsional, yakni kami juga memberikan *disk space* yang besar untuk kebutuhan *backup* dan *file storage* melalui router virtual tersebut.

Layanan lain yang kami tawarkan adalah layanan cloud hosting. Layanan tersebut dapat dipadukan dengan layanan router virtual kami sebagai server yang bertugas untuk menerima *request* dan memberikan *response* kepada *client*. Pengiriman data dari server tersebut akan dilakukan melalui router virtual tersebut. Visi dari usaha kami adalah menjadi cloud router provider yang selalu dipercaya dan terpercaya, dan meningkatkan wawasan teknologi jaringan komputer bangsa. Misi dari usaha kami adalah mengelola infrastruktur jaringan dengan segenap tenaga, meningkatkan hubungan yang baik dengan pelanggan dan partner perusahaan, dan menyelenggarakan training seputar dunia jaringan komputer kepada masyarakat.

LATAR BELAKANG perusahaan

1. Latar-Belakang-Perusahaan
   1. Data Perusahaan

Perusahaan yang kami dirikan merupakan suatu perusahaan berbasis IT yang memberikan jasa layanan sewa router berbasis cloud. Tidak hanya itu, kami juga berupaya memaksimalkan produktivitas pelanggan kami dengan menyediakan layanan cloud hosting ataupun dedicated server yang dapat digabungkan dengan produk RouterMaya kami.

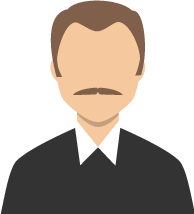
Perusahaan kami sudah berdiri hampir lima tahun dan tetap dapat berdiri kokoh hingga saat ini berkat sejumlah kenangan yang pahit dan manis di masa lampau. Perusahaan kami dulunya bernama DeHostGeek, merupakan cikal bakal lahirnya perusahaan RouterMaya ini. Perusahaan ini belum mengadopsi layanan virtual router pada mulanya, tetapi hanya fokus pada bisnis *conventional hosting* dan *virtual private server*. Saat itu kita juga sedang mengalami kekurangan peminat akibat munculnya pesaing-pesaing baru yang berani memberikan harga lebih murah ketimbang harga rata-rata di pasar. Oleh sebab itu, kami para *founder* dan para *manager* perusahaan melakukan *meeting* tertutup untuk membahas masa depan perusahaan ini. Akhirnya, kami memutuskan untuk tetap melanjutkan mimpi perusahaan ini dengan mengubah sedikit pandangan perusahaan, yakni yang sebelumnya lebih fokus dengan *conventional hosting* dan VPS, sekarang menjadi lebih fokus terhadap teknologi masa depan, *cloud technology*. Dan sejak itulah layanan RouterMaya kami pun berhasil direalisasikan.

* 1. Biodata Pemilik

Perusahaan kami dibangun oleh beberapa orang-orang penting yang mengawali catatan sukses perusahaan kami. Berikut adalah para pendiri perusahaan kami.



**Jeffry Angtoni**, sebagai *technology researcher*, CTO (*Chief Technology Officer*), dan *founder*. Berkomitmen untuk mengembangkan lebih lanjut teknologi cloud dan mencari solusi yang cepat dan tepat dalam melakukan implementasi teknologi cloud ke dalam sistem produksi.



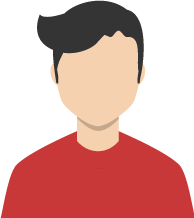
**Benny Susanto**, sebagai CFO (*Chief Financial Officer*) dan *founder*. Bertekad untuk mencari solusi dalam pemenuhan kebutuhan finansial perusahaan dengan membuat berbagai kebijakan finansial.



**Ivan Theomanto**, sebagai CEO (*Chief Executive Officer*). Bertekad yang kuat untuk menyeimbangkan hidup para karyawan perusahaan. Karena hidup juga bukan selalu untuk kerja, tetapi kerja juga perlu untuk hidup.



**Machfito**, sebagai *operational manager*. Bertugas dalam menyelesaikan hal-hal yang berhubungan dengan datacenter perusahaan.



**Fikri Fadillah**, sebagai *public relation manager* dan *marketting staff*. Berperan dalam hal event dan promosi perusahaan, serta pelaksanaan training seputar teknologi cloud.

analisis pasar dan pemasaran

1. Analisis-Pasar-Dan-Pemasaran
   1. Produk / Jasa yang Dihasilkan
   2. Gambaran Pasar
   3. Target Pasar
   4. Trend Pasar
   5. Proyeksi Penjualan
   6. Strategi Pemasaran
   7. Analisis Pesaing
   8. Saluran Distribusi

analisis produksi

1. Analisis-Produksi
   1. Proses Produksi
   2. Bahan Baku dan Penggunaannya
   3. Kapasitas Produksi
   4. Rencana Pengembangan Produksi

Analisis keuangan

1. Analisis-Keuangan
   1. Strategi Sumber Pendanaan Usaha
   2. Proyeksi Keuangan
   3. Analisa Kelayakan Usaha
   4. Analisa Keuntungan